

Pressemitteilung

Ausweitung des Eigenproduktevertriebs

avasis Gruppe und Profory (vormals LMtec LLC) beschließen Vertriebspartnerschaft für die USA und Kanada

Berneck, 13. Februar 2025 - Die avasis Gruppe und Profory haben eine Vertriebskooperation für den Verkauf der avasis Softwarelösungen für den nordamerikanischen Markt beschlossen. Damit erreicht avasis einen weiteren wichtigen Meilenstein im Rahmen ihrer Internationalisierung und expandiert mit ihren Eigenlösungen nach USA und Kanada. Diese Softwareprodukte ergänzen das Siemens-Portfolio im Bereich Product Lifecycle Management (PLM) für die Branchen Medizintechnik und Maschinen- und Anlagenbau.

Die avasis Gruppe ist erfolgreicher und langjähriger Smart Expert Partner von Siemens Digital Industries Software und spezialisiert auf das Teamcenter®-Portfolio der Product Lifecycle Management (PLM)-Lösungen, die Solid Edge®- und NX™-Software für die Produktentwicklung und CAD/CAE/CAM sowie die Polarion™-ALM-Software. Zur Ergänzung des Siemens-Produktportfolios entwickelt avasis auch eigene Software-Lösungen. Hierzu zählen u. a. die branchenspezifischen Aufsätze „Teamcenter Medical Device Solution“ und die „Teamcenter Industrial Machinery Solution“, die Kunden zu mehr Effizienz und Qualität in der Produktentwicklung verhelfen.

Um das eigene Wachstum durch die Erschließung neuer Märkte rasch voranzutreiben, richtet avasis seinen strategischen Fokus gezielt auf Nordamerika. Perfekt unterstützt wird diese Initiative jetzt durch Profory, die in USA und Kanada ebenfalls Siemens Partner sind. Dadurch sind sie sowohl mit den Produkten als auch dem Markt dort sehr vertraut. „Profory war auf unserer Partner-Wunschliste die Nummer 1 und wir freuen uns sehr, dass die Zusammenarbeit jetzt startet“, so Ralf Thür, CEO der avasis Gruppe. „Wir teilen dasselbe Qualitätsverständnis und erhoffen uns durch die Kooperation rasches Wachstum.“

„Eine Win-Win-Situation“, findet auch Scott Whiteman, Managing Partner bei Profory. „Durch die Kooperation möchten wir unsere Kunden dabei unterstützen, sich noch besser auf die sich rasch verändernden Trends und Anforderungen in der Medizintechnik und im Maschinen- und Anlagenbau vorzubereiten.“ Matthew Price, ebenfalls Managing Partner bei Profory, ergänzt: „Gerade im amerikanischen Markt wird die Digitalisierung in der Produktentwicklung vorangetrieben, um die Wettbewerbsfähigkeit weiter auszubauen. Mit den smarten, branchenspezifischen Zusatzlösungen von avasis bieten wir dabei wichtige Mehrwerte.“

Über Teamcenter Medical Device Solution und Teamcenter Industrial Machinery Solution

PLM-Lösungen genießen dann hohe Kundenakzeptanz, wenn sie rasch und einfach einsetzbar sind. Um dies zu gewährleisten, bieten die beiden avasis Softwarelösungen Teamcenter Medical Device Solution und Teamcenter Industrial Machinery Solution maßgeschneiderte, industriespezifische Templates, d. h. vorgefertigte Konfigurationen. Kunden sparen sich dadurch Zeit und Geld bei der Systemeinführung und können die Vorteile der Digitalisierung schneller nutzen.

Auch im laufenden Betrieb zeigen sich die Vorteile der vorkonfigurierten avasis Lösungen: Die übersichtliche Phase-Gate Struktur bildet den Produkt-Entwicklungsprozess exakt ab. Auf Knopfdruck sind die Projektleiter über den Status und die Terminsituation ihrer Projekte informiert, auch wenn die Entwicklungsteams weltweit verstreut arbeiten. Auf Basis der Siemens Software Teamcenter als „Single Source of Truth“ managen die avasis Produkte die Verwaltung von Dokumenten, die aus beliebigen Authoring Tools (z. B. MS Word, MS Excel, Polarion, NX, Solid Edge etc.) stammen. Geht es Richtung Produktzulassung in unterschiedlichen Märkten, hilft die Software durch die automatisierte Bereitstellung aller relevanten und normkonformen Dokumente.

Über Profory

Unsere Mission besteht darin, unsere Kunden dabei zu unterstützen, neue Ideen umzusetzen und noch bessere Produkte und Dienstleistungen schneller auf den Markt zu bringen - durch erstklassige Innovationen, Geschäftsprozesse und Technologien. Durch unsere umfassende Branchen- und Fachkompetenz, den Einsatz führender Technologien und dank eines fortschrittlichen globalen Liefermodells ermöglichen wir es unseren Kunden, ihr Geschäftspotenzial freizusetzen.

Unsere Begeisterung gilt der Nutzung von Technologien zur Verbesserung von Geschäftsprozessen, Produktqualität und Kundenzufriedenheit. Unsere erfahrenen Mitarbeitenden helfen unseren Kunden, einen Wettbewerbsvorteil zu erlangen, indem sie Lösungen nicht nur empfehlen, sondern auch implementieren und konfigurieren, sodass höhere Umsätze, geringere Kosten und eine verbesserte Effizienz erreicht werden.

Profory wurde 2018 gegründet und hat den Hauptsitz in Michigan, USA. Unser Team ist in den USA und Kanada landesweit vertreten, um unseren Kunden jederzeit und allerorts bedarfsgerecht zur Seite zu stehen.

Über die avasis Gruppe

Als avasis Gruppe sind wir ein erfahrener und führender Anbieter von innovativen Lösungen für die Digitalisierung von Prozessen des Produktlebenszyklus in den Branchen Medizintechnik und Maschinen- und Anlagenbau: Wir verfügen über eine einzigartige Kombination aus branchenspezifischem Prozesswissen und Digitalisierungskompetenz. Das beinhaltet regulatorisches und technisches Fach- und Anwendungswissen sowie Know-how für die Implementierung digitaler Lösungen. Das macht den Unterschied bei der Digitalisierung und Optimierung von analogen Prozessen für unsere Kunden.

Für die Digitalisierung von Prozessen nutzen wir in der avasis Gruppe das etablierte Siemens Xcelerator Software-Portfolio. Darauf basierend bieten wir selbst entwickelte Add-on-Lösungen an. Außerdem übernehmen wir bedarfsgerecht den Aufbau, die Konfiguration und den Betrieb der hierfür benötigten IT-Infrastruktur.

Mit der avasis AG wurde 1997 in der Schweiz der Grundstein für unsere Gruppe gelegt. Seit 2007 verbindet uns eine Partnerschaft mit Siemens Digital Industries Software. Zur avasis Gruppe zählen heute fünf Unternehmungen im DACH-Raum, deren Leistungsangebot sich ergänzt. Unser gemeinsames Ziel ist es, unseren Kunden mit einer integrierten digitalen E2E-Plattform eine effiziente Zusammenarbeit entlang des gesamten Produktlebenszyklus zu ermöglichen. Dadurch wird das operative Geschäft unserer Kunden vereinfacht und ihnen bleibt mehr Zeit für Innovation.

Mehr über avasis erfahren: www.avasis.biz

Pressekontakt:

Sylvia Berndt

avasis Gruppe

sylvia.berndt@avasis.biz

+49 151 29084304